INTEGRITYLAB CONSULTING

FICHE SYNTHÉTIQUE 02

Cadeaux et invitations : 10 situations pour prendre la bonne décision

Des repères pratiques pour rester dans un cadre éthique, conforme et proportionné.



10 situations courantes à analyser

1. Un cadeau de fin d'année d'un fournisseur
2. Une invitation à un déjeuner d'affaires
3. Une invitation à un événement sportif ou culturel
4. La prise en charge d'un voyage ou d'un séjour
5. Un avantage proposé lors d'un appel d'offres
6. Un cadeau de valeur élevée ou inhabituel
7. Une invitation dans le cadre d'une négociation en cours
8. Un cadeau à un client ou partenaire
9. Un don, un mécénat ou un sponsoring
10. Une invitation pour un proche d'un collaborateur

Les bons réflexes

- Vérifier la finalité et le contexte.
- Apprécier la valeur et la proportionnalité.
- S'assurer de la transparence et de la traçabilité.

À retenir

Un cadeau ou une invitation n'est pas anodin : il peut constituer un risque de corruption s'il influence, ou peut être perçu comme influençant, une décision.